Противоборство между представителями бизнеса и страховщиками уже вышло за рамки сферы урегулирования страховых убытков в одном отдельно взятом виде страхования. Большое количество бизнесменов по решению правительства вынуждены остановить работу своих предприятий. Страховщики же отказываются предоставлять выплаты по полисам страхования от перерывов в производстве. Так, они ссылаются на исключение риска массовых заболеваний, вошедшее в стандартное наполнение полисов BI после эпидемии атипичной пневмонии 2003 года. Причем такая ситуация касается как российского, так и зарубежного страхового рынка.

Противостояние страховых компаний и их клиентов. Сейчас на мировом рынке довольно много случаев исков против страховщиков. Причем представители истцов высказывают уверенность в том, что им удастся оспорить применение исключения в случае с коронавирусом. Например, законодатели нескольких американских штатов идут еще дальше, предпринимая попытки отменить эти ограничения одним махом для компаний малого и среднего бизнеса (с численностью до 100 или 150 человек в зависимости от штата). Эти законодательные инициативы сейчас заморожены, но не отменены. Так что вопрос еще далек от разрешения, более того — можно утверждать, что настоящая борьба только начинается.

И у этой борьбы будут гораздо более далекоидущие последствия, которые могут изменить всю страховую отрасль. Во всяком случае, процесс оценки и подписания рисков. Фактически речь идет о том, что неравенство сторон страхового договора приводит к необоснованному сокращению покрытия и продаже клиенту не того продукта, который реально соответствует его рисковой среде, а того, который максимально выгоден продавцу с точки зрения сокращения ожидаемого размера выплат.

Позиция второй стороны, то есть страхового сообщества, состоит в том, что страховая компания не должна и не может платить абсолютно за все. Премия рассчитывается исходя из заданного набора рисков, и если включить в договор все возможные неприятности, то стоимость такого страхования неприятно удивит клиента. Кстати,

даже в этом последнем случае совокупной емкости всего мирового страхового рынка может не хватить на то, чтобы оплатить весь ущерб, вызванный, например, нынешней пандемией и ее экономическими последствиями (в том числе остановкой предприятий на время карантина). Например, пакет финансовой помощи, выделяемый правительством США на поддержку бизнесов всех размерных категорий, составляет 1,2 трлн долларов, что равняется почти всей страховой премии, собираемой в стране за год (1,22 трлн долларов в 2018 году). Убыток подобного масштаба, целиком переложенный на плечи страховщиков, попросту может уничтожить отрасль.

Банки.ру, 12 мая 2020 г.