

*Микрофинансовые организации (МФО) намерены создать альтернативу государственной системе страхования вкладов. Чтобы привлечь инвесторов, они готовы гарантировать возвратность вложений в МФО при возникновении у нее проблем, заключив за свой счет договоры со страховыми компаниями. Впрочем, в отличие от банков, где средства застрахованы государством, в случае с микрофинансовыми компаниями есть риск, что страховщик не сможет покрыть все обязательства проблемной МФО, предостерегают эксперты.*

Вчера МФО «Микрофинанс» предложила инвесторам вместе с договором о размещении средств (сейчас МФО законодательно запрещено привлекать от граждан займы объемом менее 1,5 млн руб.) получить страховой полис – гарантию того, что в случае финансовых затруднений МФО инвестицию и проценты по ней клиенту выплатит страхования компания. «Сейчас инвесторам приходится выбирать между надежными, но низкодоходными банковскими вкладами, вложением в ценные бумаги или размещением средств в МФО под высокие проценты, – рассказал «Ъ» гендиректор «Микрофинанса» Алексей Кирьяков. – Мы решили предложить страхование, чтобы инвестиции в нашу компанию были бы и надежными, и доходными». По словам господина Кирьякова, расходы по страхованию рисков (1–2% от суммы инвестиций в год) компания готова взять на себя.

Сейчас «Микрофинанс» предлагает инвесторам доходность сбережений от 13% до 18% годовых в зависимости от суммы и срока. При этом, по данным портала Banki.ru, максимальный доход по банковским вкладам не превышает 13% годовых. Компания рассчитывает, что новая услуга увеличит приток инвестиций на 20–30% (на 1 июня объем инвестиций частных клиентов в ней составлял 80 млн руб.). По мнению гендиректора МФО «Городская сберкасса» Андрея Демченко, такие планы реалистичны. «Недавно мы сами стали оказывать аналогичную услугу, – рассказал он. – И мы смогли увеличить объем привлечения примерно на 30%».

По словам господина Демченко, самым сложным в запуске страховки для инвесторов МФО было найти компанию, готовую страховать подобные риски. «У страховщиков пока нет опыта в этой сфере, найти подходящего партнера довольно сложно, – поясняет он. – Однако со временем такое страхование будет распространяться и станет настоящей альтернативой государственному страхованию вкладов в банковской сфере». До сих пор МФО сотрудничали со страховщиками преимущественно в части страхования рисков невозврата займов. Сейчас риски инвесторов «Городской сберкассы» страхует компания «Держава». Партнеров МФО «Микрофинанс» господин Кирьяков назвать отказался.

Учитывая высокую доходность ссуд МФО – ставки по займам доходят до 730% годовых, они могут позволить себе расходы на страхование средств инвесторов без ущерба для бизнеса. Впрочем, эксперты сомневаются, что гарантия со стороны страховщиков при наступлении проблем у МФО приведет к значительному росту числа инвесторов. «Такая страховка может быть выгодна только мелким игрокам, поток частных клиентов практически невозможно предсказать, поэтому для нас гораздо выгоднее привлекать фондирование через облигации (доходность – 19,9%), – рассказал главный исполнительный директор МФО «Домашние деньги» Андрей Бахвалов. – Кроме того, подобная страховка не является 100-процентной гарантией возвратности средств. Риск банкротства МФО страхуется, но есть риск банкротства страховщика или неисполнения им обязательств».

**Источник:** [Коммерсантъ](#), № 108, 25.06.13

**Автор:** Баязитова А.