Розничная агентская сеть страховой компании «Согласие» в январе-августе 2020 года выросла на 43% по сравнению с тем же периодом годом ранее – до 7700 агентов. Число новых агентов, которые начали работать с «Согласием», составило 2,3 тысячи. Поступления «Согласия» по каско, ОСАГО и страхованию имущества физических лиц через розничный агентский канал продаж увеличились до 4 млрд руб. (на 36%). Выплаченное агентам вознаграждение составило 971 млн руб., что на 46% больше, чем годом ранее. Комиссионное вознаграждение «Согласия» является одним из самых высоких на рынке, и компания выплачивает его не реже одного раза в 2 недели. Размер комиссии по добровольным видам страхования варьируется от 25 до 40% в зависимости от вида.

«Несмотря на период ограничительных мер, в 2020 году мы сохранили темпы набора агентов на уровне прошлого года. Мы видим возможности для роста и предлагаем опытным агентам и новичкам максимально удобный формат сотрудничества для получения дохода. В связи с ростом безработицы профессия страхового агента стала более востребованной, что характерно для периодов экономической нестабильности. Более двух тысяч новых агентов, которые пришли в компанию в 2020 году, продолжают успешно работать с нашими клиентами, – комментирует директор по розничным продажам страховой компании «Согласие» Руслан Сатюков. – В нынешнем году мы многое сделали для удобства агентов. В частности, была расширена линейка онлайн-продуктов для агентских продаж, упрощены процессы выплаты комиссии и предоставления страховой документации».

По данным исследования аналитического центра НАФИ и информационного агентства «Банки.ру», проведенного во II квартале 2020 года, максимальный средний доход агента «Согласия» в розничном страховании (488 175 руб.) более чем в 2 раза превышает предельный размер вознаграждения в среднем по рынку (150 000 руб.). Согласно исследованию, агенты «Согласия» особо отметили отсутствие сбоев в работе системы b2b. У агента компании есть возможность сдать отчет онлайн, после чего он в личном кабинете получает акт выполненных работ, который подписывает ЭЦП (выдается каждому агенту). Также агенты компании продают ряд продуктов через систему b2b онлайн без печатных БСО.

В 2019 году максимальный доход агента «Согласия» в розничном страховании в Москве составил 8,6 млн руб., в Новосибирске – 6,8 млн руб., в Самаре – 6,4 млн руб. В Красноярске и Перми он превысил 4 млн руб., в Ижевске и Санкт-Петербурге – 3 млн руб. Среди городов, в которых доход агента был больше 2 млн руб., – Псков, Тула, Смоленск, Южно-Сахалинск, Екатеринбург, Тамань, Кемерово и Ставрополь. В целом, сумму более 1 млн руб. получили агенты в 26 городах.

По статистике «Согласия», профессию страхового агента, как правило, выбирают активные люди зрелого возраста, которые ранее работали в других отраслях. По статистике страховой компании «Согласие», возраст 33% агентов – от 31 до 40 лет. Людей старше 50 лет – 27%, 41-50 лет – 23%, 20-30 лет – 15%. Наименьшая доля молодежи (младше 20 лет) – 2%.

Чаще всего успеха в работе добиваются агенты старше 50 лет – они зарабатывают на 39% больше среднего дохода. Самый высокий средний заработок (157 786 руб.) у

женщин этого возраста. Женщин в агентской профессии вдвое больше, чем мужчин, – 67% против 33%.
Источник: Википедия страхования, 10.09.2020