



*Руководителем департамента партнерских продаж страховой группы «Межрегионгарант» назначена Ксения Гаврилова, ранее занимавшая должность начальника управления развития и поддержки партнерских продаж ОАО «Страховая группа МСК».*

На новом посту она будет заниматься развитием банкострахования и расширением клиентского портфеля компании за счет привлечения корпоративных клиентов. По ее словам, приоритетными направлениями работы на первом этапе станут расширение сети банков-партнеров и лизинговых компаний, разработка процессов и внедрение технологий продаж страховых продуктов в банках. Одним из ключевых моментов будет являться развитие новых каналов продаж компании.

Карьеру в страховой сфере Ксения Гаврилова начала в 2003 году в СГ «Спасские ворота», где прошла путь от руководителя агентской сети и менеджера по работе с ключевыми клиентами до руководителя направлений «Банкострахование» и «Партнерские продажи». С 2011 года занимала должность начальника управления развития и поддержки партнерских продаж в ОАО «Страховая группа МСК».

До прихода в страхование Ксения Гаврилова работала в ОАО «Первый республиканский банк» и ОАО «Инвестиционный торговый банк».

В 2001 году окончила Московский государственный социальный университет (МГСУ), специализация «Финансы и кредит». В 2005 году завершила обучение в Школе страхового бизнеса МГИМО(У) МИД РФ по программе «Главный андеррайтер» (секция «Классика андеррайтинга»).

Источник: [www.wiki-ins.ru](http://www.wiki-ins.ru), 08.11.12