

За первый квартал 2023 года КАПИТАЛ LIFE собрала 5 млрд рублей и подтвердила лидерство на рынке накопительного страхования в России по действующим договорам

По итогам первого квартала 2023 года общие сборы страховой компании КАПИТАЛ LIFE (ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни») составили 5 млрд рублей.

По данным Всероссийского союза страховщиков (ВСС) за первый квартал 2023 года, КАПИТАЛ LIFE подтвердила лидерство на рынке накопительного страхования жизни (НСЖ) по количеству действующих договоров. В КАПИТАЛ LIFE обслуживаются клиенты по 603 тыс. договоров НСЖ – это более 30% рынка накопительного страхования в стране. Сборы компании по накопительному страхованию жизни за первый квартал 2023 года увеличились на 4% и составили 3,2 млрд рублей. Доля сборов НСЖ в портфеле по страхованию жизни составила 80%.

В первом квартале 2023 года КАПИТАЛ LIFE урегулировала 219 тыс. страховых случаев по договорам страхования жизни и здоровья – это самый большой показатель среди страховщиков жизни в России, по данным ВСС. Доля онлайн-урегулирований по рисковым выплатам превысила 25%. Всего за первые три месяца 2023 года компания выплатила клиентам в 71 регионе России 6,7 млрд рублей.

Также КАПИТАЛ LIFE заняла первое место на рынке страхования жизни по выплатам по классическим договорам накопительного страхования с регулярными взносами, которые с начала 2023 года составили 3 млрд рублей.

Среди регионов по объему страховых выплат КАПИТАЛ LIFE по программам накопительного страхования жизни в первом квартале 2023 года лидирует г. Москва, далее следует г. Санкт-Петербург, а тройку лидеров замыкает Тюменская область. В топ-5 регионов по выплатам в НСЖ вошли Республика Башкортостан и Приморский край. В первой десятке регионов также оказались Республика Бурятия, Пермский край,

Нижегородская и Кировская области, а также Хабаровский край.

Генеральный директор КАПИТАЛ LIFE Евгений Гуревич отметил: «Нашим флагманским видом страхования является накопительное страхование жизни, которое в первой четверти текущего года продолжило развиваться как один из ключевых драйверов отрасли, оказывая значимую поддержку гражданам в защите их благополучия и достижении жизненных целей. Мы видим, как в текущем году продолжает увеличиваться спрос на накопления и страховую защиту, что подтверждается результатами нашего весеннего социологического опроса, в рамках которого более трети россиян сообщили, что рассматривают НСЖ в качестве эффективного финансового инструмента для формирования достойного капитала на важные цели. Как лидеры накопительного страхования мы разрабатываем и предлагаем актуальные продукты, уделяя особое внимание их клиентской ценности и сервисной составляющей. А активная работа крупнейшей в стране агентской сети по страхованию жизни и эффективные цифровые сервисы компании позволяют нам организовывать бесперебойное обслуживание миллионов наших клиентов и максимально оперативно решать все вопросы, связанные со страхованием».

Википедия страхования